

# Bliv stærkere i det personlige salg

## Få konkrete værktøjer til at skabe stærkere kunderelationer og lukke flere salg.

Vil du blive bedre til at forstå dine kunder – og få flere af dem til at sige ja?

Kom med på workshop, hvor du arbejder med din egen virksomhed. Du får konkrete værktøjer og metoder med hjem, så du kan komme i gang med at styrke dit salg med det samme.

### Du går hjem med:

-  Forstå kundens situation og motivation, så du kan stille de rigtige spørgsmål.
-  Omsæt kundens behov til værdi og løsning.
-  Skab tillid og sørg for, at kunden føler sig set, hørt og forstået.
-  Få konkrete værktøjer, der hjælper dig med "det gode salg".

## Praktiske oplysninger

**Hvornår:** 10. november  
kl. 09:30 - 15:30

**Hvor:** Greve

**Pris:** Gratis

**Målgruppe:** Denne workshop er for nye virksomheder med et CVR.nr. på op til 7 år.

**Forplejning:** Vi byder på en sandwich og drikkevarer.

Workshoppen faciliteres af forretningsudviklerne:



Mette  
Østergaard



Carsten Leth  
Hansen

### Klar til næste skridt?

Book din plads:



KLIK PÅ ELLER  
SCAN KODEN

*Vi glæder os til at se dig!*